

博格华纳eTurbo™获得全球首创在高压混动车上的业务

- 瞬时的增压响应提升了200%，扭矩时间缩短了50%
- 通过进一步缩小发动机尺寸来提升燃油经济性
- 搭载了eTurbo™技术的高压混合动力车型计划于2023年投产

美国密歇根州奥本山，2021年5月18日——博格华纳已与一家欧洲主要的汽车制造商达成全球协议，向该汽车制造商提供先进的eTurbo™产品，将会应用于高压混合动力的乘用车。博格华纳先进的电气化增压技术可以显著地提升发动机效率和性能优势，还能帮助汽车制造商满足日益严格的排放法规。这将是博格华纳首次将其电子涡轮增压器应用于高电压混合动力汽车。

博格华纳排放、热能和涡轮增压系统总裁兼总经理 Joe Fadool 表示：“我们的 eTurbo™ 是一种高度集成了控制模块的单机解决方案，能够为各种车型提供强大的电动增压辅助和能量回收功能。博格华纳与该汽车制造商有着长期的、富有成效的合作历史，我们的 eTurbo™ 产品能够帮助客户的这款 400V 混动车提供更高的发动机效率和性能，我们异常开心。”

eTurbo™ 是在传统机械式涡轮增压器的旋转轴系上直接耦合了超高速电机。客户可以自由选择集成或半集成式的电机控制模块。博格华纳的解决方案，除了具备传统涡轮增压器的优势之外，借助电机的辅助增压优势，极大地提升了发动机的响应能力。该产品将瞬时的增压响应速度提升了 200% 以上，同时扭矩响应时间缩短了 50%，几乎消除了涡轮迟滞效应，可以进一步推动发动机的小型化。eTurbo™ 产品尤其适用于米勒发动机，在不影响动力性能的情况下，既提高了燃油经济性，又降低了排放。

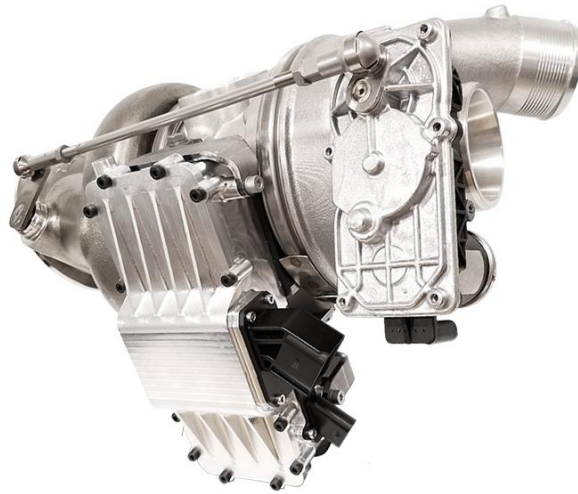
博格华纳的 eTurbo 也还可以支持发电机模式，能够将多余的废气能量转化为电能。回收的能量可以有效地用于其他电子元器件或为电池充电，甚至汽车可以搭载更小尺寸的电池。eTurbo™ 的电子增压器技术，还具有其他的一些优势，包括通过后处理的管理和空燃比的精准控制，使排放

降低；eTurbo™还有能力来调高发动机背压，能够支持不同工况下按需的废气再循环率，以减低排放。

使用博格华纳 eTurbo™电子涡轮增压器技术的高电压混合动力车型，预计将于 2023 年 9 月投产。

关于博格华纳

博格华纳公司（纽约证交所：BWA）是致力于提供创新可持续的车行方案的全球领先供应商。凭借其积累的原厂设备专业知识，博格华纳还为全球售后市场带来了领先的产品和服务解决方案。公司在 24 个国家的 96 个地点拥有制造和技术设施，在全球拥有约 50,000 名员工。更多信息，请访问 borgwarner.com。



博格华纳eTurbo™获得全球首创在高压混动车上的业务

[下载图片](#)

前瞻性陈述： 本新闻稿中的陈述可能包含根据《1995 年私人证券诉讼改革法案》拟定的前瞻性陈述，主要基于管理层的当前展望、期望、估计和预测。诸如“预期”、“相信”、“继续”、“可能”、“设计”、“效果”、“估计”、“评估”、“期望”、“预测”、“目标”、“指导”、“倡议”、“打算”、“可能”、“展望”、“计划”、“潜在”、“预计”、“项目”、“追求”、“寻求”、“应该”、“目的”、“其时”、“将要”、“将会”以及上述词语的变异和类似表述旨在识别此类前瞻性陈述。此外，除本新闻稿中

BorgWarner Inc. (BorgWarner Earns First Global eTurbo™ Business for High-Voltage Hybrid Vehicle Application_EN) – 3

提及或以引用方式出现的历史事实陈述以外，其他所有我们期望或预期会在将来发生或可能发生的与我们的财务状况、业务策略和实施的措施，包括运营变更、业务和运营竞争优势、目标、扩张和增长、计划、对未来成功的提及以及其他此类事项有关的陈述均为前瞻性陈述。会计估计——例如我们最近提交的 10-K 表格年报（“10-K 表格”）第 7 项“关键会计政策”标题下所述的估计本质上属于前瞻性陈述。所有前瞻性陈述是我们基于自身经验和对历史趋势、当前状况和预期未来发展的理解以及我们视情况确认的其他影响因素作出的假设和分析。前瞻性陈述不可作为业绩保证，并且公司的实际结果可能与前瞻性陈述中表达、预测或暗示的内容存在重大差异。

您不应过分依赖这些前瞻性陈述，它们仅代表本新闻稿发布日期前的意见。前瞻性陈述受到风险和不确定性的影响，其中许多风险和不确定性是难以预测的，而且通常是我们无法控制的，这些风险和不确定性可能导致实际结果与前瞻性陈述中或由前瞻性陈述表达、预测或暗示的结果大不相同。这些风险和不确定因素包括但不限于：鉴于可能影响2025年前利润率和自由现金流的变量，预测这些结果的难度；到2030年，电动汽车需求和预测我们的电动汽车收入增长的难度，这是一个长期的过程；到2025年的利润率及自由现金流；确定目标并按可接受条款完成收购的能力；未能实现收购的预期效益；确定合适的内燃机业务占比并以可接受的条款完成处置计划的能力；来自现有和新进竞争对手,包括汽车制造商的竞争挑战；与快速变化的技术相关的挑战，特别是电动汽车技术，以及应对技术变化的创新能力；创新的能力；与COVID-19/冠状病毒相关事项的影响程度和持续时间存在不确定性，包括额外的生产中断；无法实现收购德尔福科技的预期收益；无法及时有效地整合德尔福科技的业务；与所收购业务有关的未知或不可估计负债的可能性；我们对汽车生产和卡车生产的依赖，这两者均具有高度周期性；我们对主要OEM客户的依赖；商品供应和定价；供应中断；利率和外币汇率波动；信贷可获得性；我们对关键管理者的依赖；我们对信息系统的依赖；全球经济环境的不确定性；现有或任何未来法律诉讼的结果，包括各种关于索赔的诉讼；我们经营所在国家未来法律法规的变化，例如关税方面的变化，以及我们在证券及交易委员会备案的报告中注明的其他风险，包括我们最近提交的10-K表格年报的项目1A“风险因素”中确定的风险因素。我们不承担任何义务对本新闻稿中的任何前瞻性陈述的任何更新或修订进行更新或公开宣布，即使我们的预期结果发生变化或陈述所依据的事件、条件、情况或假设发生变化。

媒体联系人

Michelle Collins

电话: +1 248-754-0449

邮箱: mediacontact@borgwarner.com