

BorgWarner fournit des systèmes électriques de vectorisation et de déconnexion du couple aux SUV Polestar 100 % électriques (BEV)

- *Cette technologie inédite sur le marché met en valeur l'excellence des systèmes et commandes de gestion du couple électrique BorgWarner.*
- *Le système améliore de manière adaptative la sécurité du véhicule indépendamment des conditions routières et météorologiques.*
- *La technologie améliore considérablement le profil de performance dynamique du véhicule avec une efficacité maximale.*

Auburn Hills, Michigan, 6 mai 2024 – BorgWarner est le premier équipementier sur le marché à commercialiser, pour Polestar et un autre grand constructeur européen, son système électrique de vectorisation et de déconnexion du couple (eTVD) pour véhicules 100 % électriques (BEV). L'eTVD fait partie du portefeuille des solutions de gestion du couple électrique (eTMS) de BorgWarner conçues pour commander intelligemment le couple des roues afin d'accroître la stabilité, offrir des performances dynamiques supérieures et améliorer la traction lors du démarrage et de l'accélération. L'eTVD est actuellement produit pour le SUV Polestar 3. Sa production pour un autre grand constructeur européen suivra dans le courant de l'année.

« Nos nouveaux systèmes de gestion du couple des véhicules électriques illustrent notre expertise multidisciplinaire, nos capacités d'intégration des systèmes et le travail d'équipe exceptionnel de BorgWarner », a déclaré Volker Weng, Vice President de BorgWarner Inc. et President et General Manager de BorgWarner Drivetrain and Battery Systems. « Avec la transition du marché vers des modules et des véhicules centrés sur le logiciel, il est essentiel de disposer de systèmes élaborés, comme notre eTVD, capables de calculer, prédire et commander avec précision et rapidité le comportement du véhicule dans un large spectre de situations. Nous avons reçu des commentaires très élogieux de nos clients sur les essais de conduite. Nous sommes donc impatients de répondre aux exigences futures du marché grâce à notre expertise des logiciels, des commandes et de l'étalonnage. »

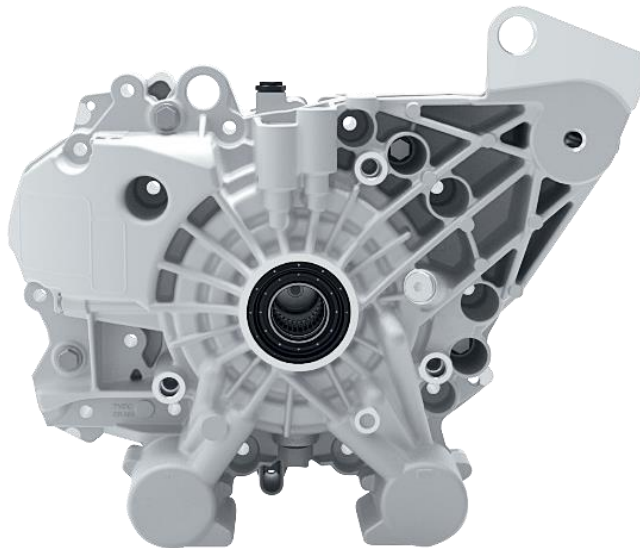
L'eTVD ultra performant est un système 3 en 1, qui remplace le différentiel et offre à la fois les fonctions de vectorisation du couple et de déconnexion à la demande. Contrairement aux systèmes basés sur le freinage, la vectorisation du couple évite les freinages inutiles, diminuant la rudesse et les vibrations. Cela permet également de réduire l'usure des freins et des pneus, avec l'avantage supplémentaire d'émettre moins de particules.

Les systèmes eTVD de BorgWarner sont dotés de logiciels et de commandes de haut niveau et personnalisables par les constructeurs pour se conformer à leurs exigences selon les plateformes et les spécificités de leur marque.

Si le poids élevé des véhicules 100 % électriques peut réduire leur agilité, les systèmes eTVD de BorgWarner permettent d'en alléger la conduite tout en augmentant la sécurité globale. Une conception intelligente et un logiciel intuitif minimisent le risque de comportements de conduite indésirables et permettent une meilleure traction quelles que soient les conditions routières et météorologiques. La réponse du couple est instantanée dans les scénarios difficiles et exigeants, garantissant des trajets fluides et sûrs.

À propos de BorgWarner

Depuis plus de 130 ans, BorgWarner, leader mondial, innove avec succès dans le domaine de la mobilité. Nous mettons l'accent sur le développement durable et contribuons à construire un avenir plus propre, plus sain et plus sûr pour tous.



BorgWarner est le premier sur le marché à commercialiser, pour Polestar et un autre grand constructeur européen, son système électrique de vectorisation et de déconnexion du couple (eTVD) pour les véhicules 100 % électriques (BEV).

Forward Looking Statements: This release may contain forward-looking statements as contemplated by the 1995 Private Securities Litigation Reform Act that are based on management’s current outlook, expectations, estimates and projections. Words such as “anticipates,” “believes,” “continues,” “could,” “designed,” “effect,” “estimates,” “evaluates,” “expects,” “forecasts,” “goal,” “guidance,” “initiative,” “intends,” “may,” “outlook,” “plans,” “potential,” “predicts,” “project,” “pursue,” “seek,” “should,” “target,” “when,” “will,” “would,” and variations of such words and similar are intended to identify such forward-looking statements. Further, all statements, other than statements of historical fact, contained or incorporated by reference in this release that we expect or anticipate will or may occur in the future regarding our financial position, business strategy and measures to implement that strategy, including changes to operations, competitive strengths, goals, expansion and growth of our business and operations, plans, references to future success and other such matters, are forward-looking statements. Accounting estimates, such as those described under the heading “Critical Accounting Policies and Estimates” in Item 7 of our most recently filed Annual Report on Form 10-K (“Form 10-K”), are inherently forward-looking. All forward-looking statements are based on assumptions and analyses made by us in light of our experience and our perception of historical trends, current conditions and expected future developments, as well as other factors we believe are appropriate under the circumstances. Forward-looking statements are not guarantees of performance, and the Company’s actual results may differ materially from those expressed, projected or implied in or by the forward-looking statements.

You should not place undue reliance on these forward-looking statements, which speak only as of the date of this release. Forward-looking statements are subject to risks and uncertainties, many of which are difficult to predict and generally beyond our control, that could cause actual results to differ materially from those expressed, projected or implied in or by the forward-looking statements. These risks and uncertainties, among others, include: supply disruptions impacting us or our customers, commodity availability and pricing, and an inability to achieve expected levels of recoverability in commercial negotiations with customers concerning these costs; competitive challenges from existing and new competitors, including original equipment manufacturer (“OEM”) customers; the challenges associated with rapidly changing technologies, particularly as they relate to electric vehicles, and our ability to innovate in response; the difficulty in forecasting demand for electric vehicles and our electric vehicles revenue growth; potential disruptions in the global economy caused by wars or other geopolitical conflicts; the ability to identify targets and consummate acquisitions on acceptable terms; failure to realize the expected benefits of acquisitions on a timely basis; the possibility that our 2023 tax-free spin-off of our former Fuel Systems and Aftermarket segments into a separate publicly traded company will not achieve its intended benefits; the failure to promptly and effectively integrate acquired businesses; the potential for unknown or inestimable liabilities relating to the acquired businesses; our dependence on automotive and truck production and is highly cyclical and subject to disruptions; our reliance on major OEM customers; impacts of any future strikes involving some of our OEM customers and any actions such OEM customers take in response; fluctuations in interest rates and foreign currency exchange rates; our dependence on information systems; the uncertainty of the global economic environment; the outcome of existing or any future legal proceedings, including litigation with respect to various claims, or governmental investigations, including related litigation; future changes in laws and regulations, including, by way of example, taxes and tariffs, in the countries in which we operate; impacts from any potential future acquisition or disposition transactions; and the other risks, noted in reports that we file with the Securities and Exchange Commission, including Item 1A, “Risk Factors” in our most recently-filed Form 10-K and/or Quarterly Report on Form 10-Q. We do not undertake any obligation to update or announce publicly any updates to or revisions to any of the forward-looking statements in this release to reflect any change in our expectations or any change in events, conditions, circumstances, or assumptions underlying the statements.

Contact presse :

Anna Penava

Tél : +49 7141-132-753

E-Mail : mediacontact.eu@borgwarner.com