

BorgWarner fournit une technologie de chauffage innovante pour un véhicule électrique haut de gamme

- *La nouvelle technologie de chauffage entre sur le marché européen avec une application du groupe BMW*
- *Elle peut être utilisée pour le chauffage de l'habitacle, améliorant ainsi les performances énergétiques de la batterie et la vitesse de charge.*
- *Cette solution de gestion thermique est proposée en variantes de 3 à 10 kW*

Auburn Hills, Michigan, 14 février 2022 – La tendance à l'électrification continue de croître, tout comme l'offre de véhicules électriques des constructeurs automobiles en termes de plateformes et de performances. Afin d'élargir les possibilités, BorgWarner a fourni son système innovant de chauffage de réfrigérant haute tension (HVCH) pour l'architecture entièrement électrique iX et i4 du groupe BMW. La solution contrôle la gestion thermique de la batterie et le chauffage de l'habitacle et contribue à améliorer considérablement l'autonomie et la longévité de la batterie.

« Depuis plus de 20 ans, nous coopérons avec succès avec le groupe BMW en lui fournissant de nombreuses solutions pour les véhicules à moteur thermique », a déclaré Joe Fadoo, Président et General Manager de BorgWarner Emissions, Thermal and Turbo Systems. « Nous sommes particulièrement heureux de soutenir également leur plate-forme de véhicules électriques haut de gamme et de contribuer ainsi aux progrès de la mobilité du futur et à un environnement plus propre. »

Généralement disponible dans des puissances variant de 3 à 10 kW pour des plages de fonctionnement comprises entre 250 et 500 V, le HVCH aide les constructeurs à développer leurs véhicules en leur apportant une solution modulaire, compacte et de faible poids. Il se distingue par une densité de puissance thermique élevée et, grâce à sa faible masse thermique et à son rendement élevé, permet des temps de réponse rapides pour monter en température. Les composants clés du HVCH sont des éléments chauffants à film épais (TFE) en acier inoxydable.

Logés dans un robuste boîtier en aluminium moulé sous pression, ils assurent un excellent blindage électromagnétique et résistent aux chocs thermiques, aux vibrations et aux contraintes mécaniques. La robustesse du TFE permet de prolonger la durée de vie du produit.

Dans le cadre de son programme Charging Forward, BorgWarner accélère sa stratégie d'électrification et a annoncé son intention de porter le chiffre d'affaires des véhicules électriques à environ 45 % en 2030, tout en s'engageant à atteindre la neutralité carbone d'ici 2035.

A propos de BorgWarner

BorgWarner Inc. (NYSE : BWA) est un leader mondial des produits offrant des solutions de mobilité innovantes et durables pour le marché des véhicules. Fort de son expertise d'équipementier, BorgWarner fournit des solutions produits et services de pointe au marché international des pièces de rechange. La société dispose d'usines de production et de centres techniques répartis sur 96 sites dans 22 pays et emploie environ 50.000 personnes dans le monde. Pour de plus amples informations, consultez borgwarner.com.



Les véhicules 100 % électriques iX et i4 du groupe BMW sont équipés du réchauffeur de réfrigérant haute tension BorgWarner.

[Téléchargez l'image](#)

Déclaration prospective : Le communiqué de presse peut contenir des informations prospectives au sens du Private Securities Litigation Reform Act de 1995 qui sont fondées sur les prévisions, attentes, estimations et projections actuelles de la Direction. Ces informations prospectives sont identifiables par l'utilisation de termes et d'expressions tels que « prévoit », « croit », « continue », « pourrait », « conçu », « effet », « estime », « évalue », « s'attend à », « anticipe », « but », « orientation », « initiative », « a l'intention de », « peut », « prévision », « planifie », « potentiel », « prévoit », « prédit », « poursuit », « recherche », « devrait », « cible », « quand », « sera », « serait », et autres termes et expressions similaires. En outre, toutes les déclarations, autres que les rappels de faits historiques, contenues ou intégrées par renvoi dans la présentation, auxquelles nous nous attendons ou que nous prévoyons qu'elles se produisent ou puissent se produire à l'avenir en rapport avec notre situation financière, notre stratégie commerciale et les mesures pour mettre en œuvre cette stratégie, y compris les changements apportés aux opérations, atouts

BorgWarner Inc. (BorgWarner Supplies Innovative Heater Technology for Premium Electric Vehicle_FR) – 3

concurrentiels, objectifs, expansion et croissance de notre activité et de nos opérations, plans, références à un succès futur, et autre sujet de même ordre, sont des informations prospectives. Les estimations comptables, telles que celles décrites sous le titre « Critical Accounting Policies and Estimates » au point 7 de notre Rapport annuel déposé sur le Formulaire 10-K dénommé ci-après le « Formulaire 10-K ») pour l'année s'étant achevée le 31 décembre 2019, sont par nature des informations prospectives. Toutes les informations prospectives reposent sur des hypothèses et analyses que nous avons établies à la lumière de notre expérience et de notre perception des tendances historiques, conditions actuelles et évolutions attendues ainsi que d'autres facteurs que nous estimons appropriés aux circonstances. Les déclarations prospectives ne sont pas des garanties de performance, et les résultats réellement obtenus par l'Entreprise peuvent être considérablement différents de ceux exprimés, projetés ou suggérés dans ou par les déclarations prospectives.

Il convient de ne pas accorder une confiance excessive à ces déclarations prospectives qui ne sont valables qu'à la date de la présentation. Les déclarations prospectives sont assujetties à des risques et incertitudes dont la plupart sont souvent difficiles à prévoir et généralement indépendants de notre volonté, et peuvent conduire les résultats réels à être considérablement différents de ceux exprimés, projetés ou suggérés dans ou par les déclarations prospectives. Parmi ces risques et incertitudes figurent entre autres : les ruptures d'approvisionnement qui nous affectent ou qui affectent nos clients, comme la pénurie actuelle de puces à semi-conducteurs qui a affecté les clients des constructeurs ("OEM") et leurs fournisseurs, y compris nous ; la disponibilité et le prix des matières premières ; les défis concurrentiels posés par les concurrents actuels et nouveaux, y compris les clients OE ; les défis liés à l'évolution rapide des technologies, en particulier en ce qui concerne les véhicules électriques, et notre capacité d'innover en conséquence ; les incertitudes quant à l'ampleur et la durée des conséquences liées à la pandémie de COVID-19, dont les nouvelles perturbations de la production ; incapacité à obtenir les avantages attendus de l'acquisition de Delphi Technologies PLC finalisée le 1 octobre 2020 ; l'incapacité à réaliser les avantages escomptés de l'acquisition d'AKASOL ou un retard dans la capacité à réaliser ces avantages ; l'incapacité à mettre en œuvre avec succès et en temps voulu notre stratégie de privatisation concernant AKASOL ; la difficulté de prévoir la demande de véhicules électriques et la croissance de notre chiffre d'affaires dans ce domaine jusqu'en 2030 ; la capacité d'identifier des cibles et de réaliser des acquisitions à des conditions acceptables ; l'incapacité de réaliser les avantages attendus des acquisitions ; la capacité d'identifier les entreprises du portefeuille de combustion appropriées à céder et de réaliser les cessions prévues à des conditions acceptables ; l'incapacité à intégrer rapidement et efficacement les entreprises acquises ; la possibilité d'engagements inconnus ou inestimables en rapport avec les entreprises acquises ; notre dépendance à l'égard de la production de véhicules automobiles et de poids lourds, hautement cyclique et sujette à des perturbations dans les deux cas ; notre dépendance vis-à-vis de nos principaux clients OEM ; les fluctuations des taux d'intérêt et des taux de change ; la disponibilité du crédit ; notre dépendance à l'égard des dirigeants clés ; notre dépendance vis-à-vis des systèmes informatiques ; les incertitudes de la conjoncture économique mondiale ; l'issue de procédures judiciaires en cours ou à venir, y compris les litiges relatifs à diverses réclamations ; les modifications ultérieures des dispositions législatives et réglementaires, y compris par exemple des droits de douane des pays dans lesquels nous intervenons ; les impacts de toute opération future d'acquisition ou de cession potentielle ; et les autres risques y compris, à titre d'exemple, les pandémies et les quarantaines, décrits dans les rapports que nous déposons auprès de la Securities and Exchange Commission, l'autorité de contrôle de la Bourse américaine, notamment l'article 1A « Risk Factors » (Facteurs de risque) dans notre dernier rapport annuel sur le formulaire 10-K et/ou notre dernier rapport trimestriel sur le formulaire 10-Q déposés le plus récemment. Nous ne nous engageons aucunement à actualiser ou annoncer publiquement les mises à jour ou révisions des déclarations prospectives incluses dans cette présentation pour refléter un quelconque changement dans nos attentes ou dans les événements, conditions, circonstances ou hypothèses sur lesquels reposent les déclarations.

Contact presse :

Anna Penava

Tél : +49 7141-132-753

E-Mail : mediacontact.eu@borgwarner.com