

成功签约双逆变器项目，进一步拓展博格华纳在华业务

- 与长城汽车和另一家中国主要OEM厂商签订混合动力HEV和PHEV乘用车合作协议，相关产品预计于2021年和2023年陆续推出
- 技术优势：深度功能集成、低成本、轻量化、卓越的油耗，灵活的封装且易于安装
- 对博格华纳先进的双逆变器开发能力的高度认可与信赖

密歇根州奥本山，2021年8月4日 – 博格华纳在中国市场中取得重大进展，最近与两家主要的中国OEM厂商签订战略合作协议，并配套提供相关双逆变器产品服务。该双逆变器将应用于长城汽车柠檬平台的混合动力(HEV)车型和插电式混合动力(PHEV)车型。此外，中国另一家主要OEM厂商则将在自己的混合动力HEV和插电式混合动力PHEV乘用车平台上使用该技术。

博格华纳全球副总裁兼中国区总裁谈跃生表示：“中国一直是电气化领域的领导者，我们很高兴通过向两家领先的中国汽车制造商供应高性能双逆变器，进一步扩大我们在该领域的影响力。新合同的签订，充分彰显了我们在这些客户中对于电气化应用所建立的信任与信心，并将帮助我们继续引领中国乃至全球范围内的双逆变器技术趋势。

目前，供给长城汽车的双逆变器已正常投产并持续供货中。产品有两种选型：带或不带DC/DC转换器，该款双逆变器已在2021年的多款长城汽车车型上使用。我们与另一家主要中国OEM厂商的合作项目计划于2023年实现量产搭载。

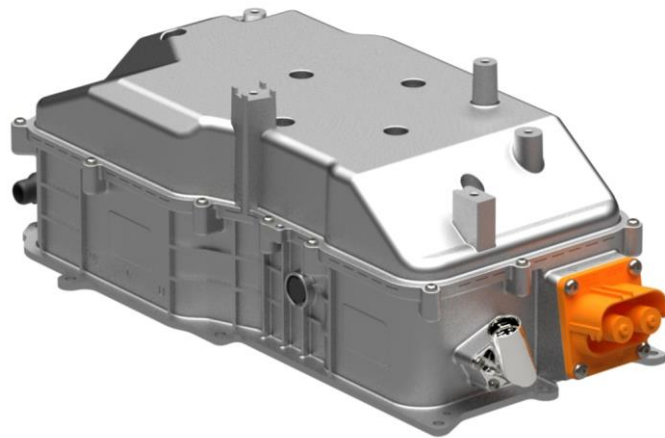
谈跃生说道：“我们与长城汽车的项目对双方而言都是一个里程碑式的成就，因为我们共同实现了中国首批双逆变器项目和DHT混合动力传动系统的配套量产。长城汽车的DHT系统因其出色的动态操控性能以及卓越的燃油经济性，正成为中国市场上有力的标杆。如此出色的成就得益于我们的逆变器技术。”

通过将不同的功率电子技术集成在一个紧凑的封装中，博格华纳的双逆变器系列产品能提供无与伦比的性能。一个单元可以同时控制并驱动两个电机，从而减轻自重并降低成本，使封装更灵活且易于安装。此外，博格华纳的双逆变器在混合动力系统中可提供系统直驱，发电，以及能量回收。

博格华纳是一家领先的先进电气化技术供应商，拥有全系列功率电子产品、逆变器、DC/DC 转换器、车载充电机等产品。博格华纳专注提供于高压或 48V 的驱动系统，在减少排放的同时，增强车辆的驾乘体验，提升车辆性能，优化燃油经济性。更多关于 BorgWarner 电气化技术的信息，欢迎访问 BorgWarner.com。

关于博格华纳

博格华纳公司（纽约证交所：**BWA**）是致力于提供创新可持续的车行方案的全球领先供应商。凭借其积累的原厂设备专业知识，博格华纳还为全球售后市场带来了领先的产品和服务解决方案。公司在 23 个国家的 96 个地点拥有制造和技术设施，在全球拥有约 50,000 名员工。更多信息，请访问 borgwarner.com



博格华纳提供高性能、成本优势、轻量化，卓越的燃油效率、灵活的封装和易于安装的双
逆变器技术

前瞻性陈述： 本新闻稿中的陈述可能包含根据《1995 年私人证券诉讼改革法案》拟定的前瞻性陈述，主要基于管理层的当前展望、期望、估计和预测。诸如“预期”、“相信”、“继续”、“可能”、“设计”、“效果”、“估计”、“评估”、“期望”、“预测”、“目标”、“指导”、“倡议”、“打算”、“可能”、“展望”、“计划”、“潜在”、“预计”、“项目”、“追求”、“寻求”、“应该”、“目的”、“其时”、“将要”、“将会”以及上述词语的变异和类似表述旨在识别此类前瞻性陈述。此外，除本新闻稿中提及或以引用方式出现的历史事实陈述以外，其他所有我们期望或预期会在将来发生或可能发生的与我们的财务状况、业务策略和实施措施，包括运营变更、业务和运营竞争优势、目标、扩张和增长、计划、对未来发展成功的提及以及其他此类事项有关的陈述均为前瞻性陈述。会计估计——例如我们最近提交的 10-K 表格年报（“10-K 表格”）第 7 项“关键会计政策”标题下所述的估计本质上属于前瞻性陈述。所有前瞻性陈述是我们基于自身经验和对历史趋势、当前状况和预期未来发展的理解以及我们视情况确认的其他影响因素作出的假设和分析。前瞻性陈述不可作为业绩保证，并且公司的实际结果可能与前瞻性陈述中表达、预测或暗示的内容存在重大差异。

BorgWarner Inc. (BorgWarner Furthers Growth in China with One of the First Dual Inverter Projects) – 2

您不应过分依赖这些前瞻性陈述，它们仅代表本新闻稿发布日期前的意见。前瞻性陈述受到风险和不确定性的影响，其中许多风险和不确定性是难以预测的，而且通常是我们无法控制的，这些风险和不确定性可能导致实际结果与前瞻性陈述中或由前瞻性陈述表达、预测或暗示的结果大不相同。这些风险和不确定因素包括但不限于：鉴于可能影响 2025 年前利润率和自由现金流的变量，预测这些结果的难度；到 2030 年，电动汽车需求和预测我们的电动汽车收入增长的难度，这是一个长期的过程；到 2025 年的利润率及自由现金流；确定目标并按可接受条款完成收购的能力；未能实现收购的预期效益；确定合适的内燃机业务占比并以可接受的条款完成处置计划的能力；来自现有和新进竞争对手,包括汽车制造商的竞争挑战；与快速变化的技术相关的挑战，特别是电动汽车技术，以及应对技术变化的创新能力；创新的能力；与 COVID-19/冠状病毒相关事项的影响程度和持续时间存在不确定性，包括额外的生产中断；无法实现收购德尔福科技的预期收益；无法及时有效地整合德尔福科技的业务；与所收购业务有关的未知或不可估计负债的可能性；我们对汽车生产和卡车生产的依赖，这两者均具有高度周期性；我们对主要 OEM 客户的依赖；商品供应和定价；供应中断；利率和外币 汇率波动；信贷可获得性；我们对关键管理者的依赖；我们对信息系统的依赖；全球经济环境的不确定性；现有或任何未来法律诉讼的结果，包括各种关于索赔的诉讼；我们经营所在国家未来法律法规的变化，例如关税方面的变化，以及我们在证券及交易委员会备案的 报告中所注明的其他风险，包括我们最近提交的 10-K 表格年报的项目 1A“风险因素”中确定的风险因素。我们不承担任何义务对本新闻稿中的任何前瞻性陈述的任何更新或修订进行更新或公开宣布，即使我们的预期结果发生变化或陈述所依据的事件、条件、情况或假设 发生变化。

媒体联络人:

祝晨彦

021-60833187

Email: mediacontact.asia@borgwarner.com