

## 博格华纳荣获美国能源部颁发的高功率密度逆变器奖

- 该项目从美国能源部获得497万美国的奖金资助
- 为期39个月的项目将于10月启动
- 项目目标是开发尺寸更小、功率更高和更具成本效益的解决方案

密歇根州奥本山，2021年10月21日——作为提供创新、可持续的车行方案全球领导者，博格华纳获得美国能源部（DOE）颁发的497万美元奖金，用于开发可扩展的超级功率密度（SUPER）逆变器。该研发项目是24所大学和行业牵头项目之一，这些项目总共获得了6000万美元的资助，以减少汽车行业的二氧化碳排放量。

博格华纳与英飞凌科技美国公司、美国 PolyCharge 公司、美国国家可再生能源实验室和弗吉尼亚理工大学一起合作，主导这个为期39个月的项目，旨在使 SUPER 逆变器成为现实。Wolfspeed 公司将是该项目的关键供应商。

博格华纳动力驱动系统公司总裁兼总经理 Stefan Demmerle 博士说：“得益于电气化的高度关注，作为领先的系统集成商和高压逆变器供应商，我们很荣幸被美国能源部选中开发下一代逆变器，这将加速动力驱动系统的创新，推动电动汽车的性能和产能更上一个台阶。我们与能源部保持着长期的合作关系，并与一批令人印象深刻的行业伙伴和技术领导者合作，共同推进这一项目。

该项目旨在开发一种先进的逆变器，比目前市场上的逆变器更小、更高效、更有成本效益，能使 800 V 的电气化车辆达到或超过能源部征集的每升 100 kW 的功率密度。此外，项目计划要求设计的产品能够实现高功率密度，功率比在 100 kW 和 300 kW 之间，既可以作为独立设备使用，也可以集成到一个包含了电机和变速箱的驱动单元。

项目将于 10 月启动，在第一年中，项目小组将为整个基于碳化硅（SiC）的逆变器系统创建概念。第二年，项目小组将制造构成逆变器的所有关键部件，包括电源模块和电容器，并最终确定逆变器的设计。最后一年将用于验证组件和 SUPER 逆变器。项目团队期望，一旦任务完成，能够快速地将该技术从开发推向生产。

Demmerle 继续说：“对于这个项目，我们将利用博格华纳独家高性能 800V Viper 碳化硅基逆变器方面的经验，采用搭积木式方法推进这一概念，增加组件的集成度，以实现更高的性能目标，并最终发挥其商业潜力。我们预计高功率电动汽车的数量在未来几年将迅速攀升，这种可扩展的高功率密度逆变器将有助于加速电动车的应用。”

## **关于博格华纳**

博格华纳公司（纽约证券交易所代码：BWA）是致力于提供内燃机、混合动力和电动汽车清洁高效技术解决方案的全球领先供应商。凭借其积累的原厂设备专业知识，博格华纳还为全球售后市场带来了领先的产品和服务解决方案。公司在 23 个国家的 96 个地点拥有制造和技术设施，在全球拥有约 50,000 名员工。更多信息请访问 [borgwarner.com](http://borgwarner.com)。



能源部赞助的项目将利用博格华纳独家高性能800V Viper碳化硅基逆变器方面的经验，以积木式方法推进这一概念，并提高组件集成度，以实现更高的性能目标，最终发挥其商业潜力。

**前瞻性陈述：**本新闻稿中的陈述可能包含根据《1995年私人证券诉讼改革法案》拟定的前瞻性陈述，主要基于管理层的当前展望、期望、估计和预测。诸如“预期”、“相信”、“继续”、“可能”、“设计”、“效果”、“估计”、“评估”、“期望”、“预测”、“目标”、“指导”、“倡议”、“打算”、“可能”、“展望”、“计划”、“潜在”、“预计”、“项目”、“追求”、“寻求”、“应该”、“目的”、“其时”、“将要”、“将会”以及上述词语的变异和类似表述旨在识别此类前瞻性陈述。此外，除本新闻稿中提及或以引用方式出现的历史事实陈述以外，其他所有我们期望或预期会在将来发生或可能发生的与我们的财务状况、业务策略和实施措施，包括运营变更、业务和运营竞争优势、目标、扩张和增长、计划、对未来成功的提及以及其他此类事项有关的陈述均为前瞻性陈述。会计估计——例如我们最近提交的10-K表格年报（“10-K表格”）第7项“关键会计政策”标题下所述的估计本质上属于前瞻性陈述。所有前瞻性陈述是我们基于自身经验和对历史趋势、当前状况和预期未来发展的理解以及我们视情况确认的其他影响因素作出的假设和分析。前瞻性陈述不可作为业绩保证，并且公司的实际结果可能与前瞻性陈述中表达、预测或暗示的内容存在重大差异。

您不应过分依赖这些前瞻性陈述，它们仅代表本新闻稿发布日期前的意见。前瞻性陈述受到风险和不确定性的影响，其中许多风险和不确定性是难以预测的，而且通常是我们无法控制的，这些风险和不确定性可能导致实际结果与前瞻性陈述中或由前瞻性陈述表达、预测或暗示的结果大不相同。这些风险和不确定因素包括但不限于：到2030年，电动汽车需求和预测我们的电动汽车收入增长的难度；确定目标并按可接受条款完成收购的能力；未能实现收购的预期效益；确定合适的内燃机业务占比并以可接受的条款完成处置计划的能力；来自现有和新进竞争对手，包括汽车制造商的竞争挑战；与快速变化的技术相关的挑战，特别是电动汽车技术，以及应对技术变化的创新能力；创新的能力；与COVID-19/

冠状病毒相关事项的影响程度和持续时间存在不确定性，包括额外的生产中断；公司于 2020 年 10 月 1 日完成的对德尔福科技 PLC 的收购未能实现预期收益；未能实现公司于 2021 年 6 月 4 日完成的对 AKASOL AG 的收购的预期收益或延迟实现这些收益的能力；未能及时完成我们对 AKASOL 收购战略；未能及时有效地整合被收购的业务；与所收购业务有关的未知或不可估计负债的可能性；我们对汽车生产和卡车生产的依赖，这两者均具有高度周期性；我们对主要 OEM 客户的依赖；商品供应和定价；供应中断；利率和外币汇率波动；信贷可获得性；我们对关键管理者的依赖；我们对信息系统的依赖；全球经济环境的不确定性；现有或任何未来法律诉讼的结果，包括各种关于索赔的诉讼；我们经营所在国家未来法律法规的变化，例如关税方面的变化，以及我们在证券及交易委员会备案的报告中注明的其他风险，包括我们最近提交的 10-K 表格年报的项目 1A “风险因素”中确定的风险因素。我们不承担任何义务对本新闻稿中的任何前瞻性陈述的任何更新或修订进行更新或公开宣布，即使我们的预期结果发生变化或陈述所依据的事件、条件、情况或假设发生变化。

**媒体联系人：**

祝晨彦

021-60833187

Email: [mediacontact.asia@borgwarner.com](mailto:mediacontact.asia@borgwarner.com)